

contrats d'affaires internationaux

2^e édition

Inclut 25
exemples de
contrats en
français et en
anglais

- NÉGOCIER ET RÉDIGER UN ACCORD
- PRÉVENIR ET RÉSOUTRE LES LITIGES

Anne Bessonnet
Philippe Édouard Lamy

PEARSON

Contrats d'affaires Internationaux 2e ed.



Télécharger



Lire En Ligne

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Contrats d'affaires Internationaux 2e ed.

anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy

Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy

Diminution des marges, dommages indirects, recours judiciaires... Pour les PME-PMI, les conséquences d'un mauvais contrat d'affaires peuvent être très lourdes. Afin de se protéger d'un éventuel contentieux, maîtriser les risques et éviter un litige, un contrat d'affaires bien rédigé est indispensable, en France comme à l'international. Les auteurs, tous deux praticiens du contrat d'affaires, en abordent ici les aspects essentiels et proposent quelques règles simples pour permettre aux entreprises de rédiger et négocier leurs propres contrats. Ils présentent ensuite de nombreuses clauses et des exemples contractuels en anglais et en français, issus de leur propre expérience. Plus de vingt-cinq exemples de contrats conformes au droit européen sont présentés en français et en anglais : contrat de vente, d'achat, de revendeur, d'agent commercial, de consultant, d'assistance technique et de licence de savoir-faire. Cette deuxième édition prend en compte l'évolution des normes et des lois, et les exemples contractuels ont été mis à jour.

 [Télécharger Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. ...pdf](#)

 [Lire en ligne Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy

416 pages

Revue de presse

Avec la mondialisation, les entreprises doivent se familiariser avec les contrats d'affaires internationaux. La moindre négligence rédactionnelle peut avoir pour effet de se retrouver en contentieux. Cet ouvrage aborde les aspects essentiels et propose les règles simples pour rédiger et négocier les contrats (*La Tribune*)

Ce guide pratique, utilisable par tous les dirigeants de PME, vous aidera à identifier et à mesurer les risques pour chacune de vos opérations, puis à vous couvrir, par des formules adaptées (*L'Entreprise*)

Véritable guide pratique à l'usage des non-juristes comme des juristes, dirigeants de PME-PMI, hommes d'affaires et étudiants (*Le Nouvel entrepreneur*)

Des règles simples pour aider les groupes à rédiger et négocier leurs contrats (*L'Usine Nouvelle*)

Ouvrage précieux (*Entreprise Magazine*)

Des règles pour rédiger et négocier ses contrats, de nombreuses clauses et des exemples contractuels en anglais et en français, issus de leur propre expérience(*Action Commerciale*) Présentation de l'éditeur Diminution des marges, dommages indirects, recours judiciaires... Pour les PME-PMI, les conséquences d'un mauvais contrat d'affaires peuvent être très lourdes. Afin de se protéger d'un éventuel contentieux, maîtriser les risques et éviter un litige, un contrat d'affaires bien rédigé est indispensable, en France comme à l'international.

Les auteurs, tous deux praticiens du contrat d'affaires, en abordent ici les aspects essentiels et proposent quelques règles simples pour permettre aux entreprises de rédiger et négocier leurs propres contrats. Ils présentent ensuite de nombreuses clauses et des exemples contractuels en anglais et en français, issus de leur propre expérience.

Plus de vingt-cinq exemples de contrats conformes au droit européen sont présentés en français et en anglais : contrat de vente, d'achat, de revendeur, d'agent commercial, de consultant, d'assistance technique et de licence de savoir-faire.

Cette deuxième édition prend en compte l'évolution des normes et des lois, et les exemples contractuels ont été mis à jour.

Biographie de l'auteur

Anne Bessonnet, avocat au Barreau de Paris depuis plus de vingt ans, dirige son propre cabinet spécialisé dans le droit des affaires et du contentieux afférent aux contrats. Reconnue pour son savoir-faire et ses qualités pédagogiques, elle est également enseignante à l'école de formation du Barreau de Paris depuis plus de dix ans.

Philippe Édouard Lamy, secrétaire général de FIVES Group, a rédigé et négocié de très nombreux contrats d'affaires dans le monde entier au cours d'une longue carrière de juriste, puis de general counsel, au sein de grands groupes industriels en France et aux États-Unis, où il a effectué la première partie de sa carrière. Il est également membre du Comité Exécutif et de la Commission de l'Arbitrage International d'ICCFrance et Médiateur agréé du CMAP.

Download and Read Online Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. anne Bessonnet, Philippe Edouard

Lamy #DPVQ8E0YB3L

Lire Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy pour ebook en ligneContrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy à lire en ligne.Online Contrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy ebook Téléchargement PDFContrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy DocContrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy MobipocketContrats d'affaires Internationaux 2e ed. par anne Bessonnet, Philippe Edouard Lamy EPub

DPVQ8E0YB3LDPVQ8E0YB3LDPVQ8E0YB3L