



Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management



Télécharger



Lire En Ligne

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management

Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de)

Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de)



[Télécharger Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes ...pdf](#)



[Lire en ligne Optimisez vos propositions commerciales: Méthode ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de)

256 pages

Présentation de l'éditeur

Le **Proposal Management**, discipline d'entreprise originaire des Etats- Unis, regroupe l'ensemble des méthodes et outils qui permettent de concevoir une **proposition commerciale écrite**, persuasive, individualisée et modulaire. Il définit ainsi un **processus de production** pour optimiser, structurer, formaliser et mettre en forme les propositions commerciales. L'objectif final est de permettre aux entreprises d'augmenter le taux de signatures de leurs propositions commerciales. L'APMP (Association of Proposal Management Professional) chiffre à 25% la hausse du taux de signature et à plus de 30% les gains de productivité sur les propositions commerciales par la mise en place d'outils et méthodes adéquats. Donner un mode d'emploi pour construire des **propositions commerciales persuasives et différenciantes** selon les typologies de vente, proposer un état des pratiques pour instaurer un processus de réponse formalisé dans l'entreprise et mettre au diapason vente et marketing., tels sont les objectifs de cet ouvrage. Il est organisé en 3 parties:

- La partie 1 sensibilise les commerciaux et les managers à l'importance du sujet traité;
- la partie 2 est une «boîte à outils» pour aider les commerciaux à optimiser leurs propositions.
- La partie 3 est un mode opératoire pour les managers et chefs de projet qui souhaitent initier une démarche d'industrialisation de la production des propositions commerciales.

Biographie de l'auteur
Diplômé de l'EM Lyon et d'un Master PNL, Frédéric Vendeuvre a exercé pendant une dizaine d'années des fonctions commerciales dans le high-tech, l'ingénierie et le conseil. Co-fondateur et directeur associé d'Halifax Consulting, l'un des leaders français en conseil et formation commerciale, il est auteur de 7 ouvrages dont 4 chez Dunod (*Négocier plus, négocier mieux ; Gagner de nouveaux clients ; Vendre et négocier avec les grands comptes ; Le Grand Livre de la Vente*).

Ancienne élève de l'EDHEC, elle est co-fondatrice de *Jack in the Box*, le seul spécialiste du Proposal Management en France.

Download and Read Online Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) #WVHDXLFQBTE

Lire Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) pour ebook en ligneOptimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) à lire en ligne.Online Optimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) ebook Téléchargement PDFOptimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) DocOptimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) MobipocketOptimisez vos propositions commerciales: Méthodes et outils du Proposal management par Frédéric Vendeuvre, Giandra Castro (de) EPub

WVHDXLFBTEWVHDXLFBTEWVHDXLFBTE