



## Guide pratique du créateur de start-up



**Télécharger**



**Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

# Guide pratique du créateur de start-up

*Olivier Basso, Peter Bieliczky*

**Guide pratique du créateur de start-up** Olivier Basso, Peter Bieliczky

 [Télécharger Guide pratique du créateur de start-up ...pdf](#)

 [Lire en ligne Guide pratique du créateur de start-up ...pdf](#)

5106 pages

Amazon.fr

Si certaines start-up défraient la chronique par des introductions en Bourse juteuses et des progressions du chiffre d'affaires encore jamais vues dans l'ancienne économie, nombreuses sont celles qui périssent ou font bruyamment faillite. Le métier de créateur de start-up ne s'improvise pas. Ce guide permet ainsi aux entrepreneurs d'éviter les mille embûches placées sur la route du succès, de l'amorçage à l'introduction en Bourse. De la maîtrise du projet, en passant par la levée de fonds, jusqu'à la cotation au Nasdaq et l'implantation aux États-Unis, cet ouvrage répond à toutes les questions d'ordre pratique : comment aborder les investisseurs, vendre son projet, maîtriser les instruments juridiques et fiscaux, etc. Une disquette fournit en complément un exemple de projet ainsi que des modèles d'engagement de confidentialité et de conventions d'actionnaires. À travers un ouvrage des plus concrets, Olivier Basso (codirigeant du pôle Innover et entreprendre du groupe ESCP) et Peter Bieliczky (responsable chez Axa du fonds de capital-risque) démystifient l'aventure start-up pour en faire une réalité. Maintenant, à vous de jouer. --*Laurence Lim*  
Revue de presse

La marche à suivre et les pièges à éviter pour créer, financer et développer une entreprise innovante. L'ouvrage fournit le mode d'emploi des marchés financiers spécialisés (nouveau Marché, euro-NM, Easdaq, Nasdaq...), la typologie des investisseurs susceptibles d'aider l'entrepreneur (capitaux-risqueurs, business angels...), il détaille les aides fiscales et les structures juridiques mises en place par les pouvoirs publics. Surtout, il analyse les différentes étapes du développement du projet et les règles du jeu à observer avec les investisseurs. Par deux praticiens du lancement de start-up, un livre clair et complet. -- *La revue Résumés*

Le " Routard " au pays de l'argent

Nouveau marché, fonds DSK, FCPI, fonds d'amorçage et autres : désormais, d'après les auteurs, les conditions de la réussite des jeunes entreprises innovantes, les start-up, sont réunies en France. Respectivement responsable du pôle Innover et entreprendre du groupe ESCP et responsable d'un fonds de capital-risque chez Axa, ils proposent aux créateurs un excellent mode d'emploi pour bien ficeler et bien vendre leur projet. Pour se lancer dans les télécommunications ou les biotechnologies, il faut en effet une importante levée de fonds. Les créateurs devront convaincre toute une série d'apporteurs de capitaux. La psychologie d'un business angel n'est pas celle d'un investisseur industriel. Quant aux venture capitalists anglo-saxons, ils n'hésiteront pas à soumettre le projet à l'acid test (projection financière à trois ans) ou à en vérifier la logique commerciale. Face à un business plan prétendant que le marché est sans concurrent, l'investisseur sera enclin à penser qu'il s'agit d'un marché sans intérêt. Bourré de conseils pour la rédaction des documents de présentation du projet, l'ouvrage est vendu avec une disquette Mac/PC comportant des modèles types et retraçant un projet fictif. --*Etienne Gless*-- -- *L'Entreprise* Quatrième de couverture

La France connaît aujourd'hui une extraordinaire mutation entrepreneuriale. Elle découvre ce qui fait le succès de l'économie américaine depuis dix ans : le capital risque et les start-ups, ces jeunes entreprises innovantes au potentiel de développement élevé. En quelques années, la start-up qui réussit peut alors passer du statut de projet à celui de géant industriel, créer des milliers d'emplois... et faire souvent la fortune de ses créateurs. Cette évolution exige simultanément une forte implication des dirigeants, une importante levée de fonds, une relation étroite avec les investisseurs, un produit nouveau qui doit s'imposer en peu de temps et une dimension internationale. Ce guide fournit à l'entrepreneur la marche à suivre pour se lancer et les pièges à éviter. Renforcer la crédibilité du projet de création s'avère décisif. Complet et précis, l'ouvrage répond donc à ce besoin en analysant : - les motivations de l'entrepreneur et ses conditions de succès, - les besoins aux différents stades de développement et les moyens mis en place : FCPI, bons d'actions..., - les marchés financiers : Nouveau Marché, Easdaq, Nasdaq..., - les investisseurs : capitaux-risqueurs, business angels..., - les questions de l'évaluation et de la négociation du projet. Les créateurs d'entreprises innovantes, les cadres en départ pour essaimage et les entrepreneurs soucieux de gagner en compétences bénéficieront dans cet

ouvrage des conseils et de l'expérience pratique des auteurs.

Download and Read Online Guide pratique du créateur de start-up Olivier Basso, Peter Bieliczky

#MVOR81TBN25

Lire Guide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky pour ebook en ligneGuide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Guide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky à lire en ligne.Online Guide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky ebook Téléchargement PDFGuide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky DocGuide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky MobipocketGuide pratique du créateur de start-up par Olivier Basso, Peter Bieliczky EPub

**MVOR81TBN25MVOR81TBN25MVOR81TBN25**